

# WARSZTAT SOURCINGOWY OD PODSTAW

## OPIS

## Najważniejsze informacje o szkoleniu

### DLA KOGO STWORZONY ZOSTAŁ TEN PROGRAM?

Program przygotowany jest z myślą o osobach zajmujących się wyszukiwaniem kandydatów, w tym również doświadczonych rekruterów, jednak bez wcześniejszych szkoleń z tego zakresu. Pozwoli on usystematyzować wiedzę zdobytą poprzez doświadczenie i uzupełnić luki, wyposażając rekruterów we wszystkie narzędzia niezbędne do skutecznego wyszukiwania kandydatów.

### KWESTIE ORGANIZACYJNE

Program może zostać zrealizowany w formie szkolenia zamkniętego we wskazanej lokalizacji. Ma charakter warsztatowy, a więc składa się z wielu ćwiczeń praktycznych opartych o realne wyzwania z pracy zespołu.

## O NAS

## Szkolenie przygotowały i poprowadzą:



### KASIA TANG

*Sourcing & Recruiting Trainer | Speaker | Community Builder*

Szkolenia prowadzę od około 5 lat, dzięki czemu miałam okazję przetestować wiele programów i metod nauczania. Współpracuję z zespołami wewnętrznymi i agencjami.



### KAROLINA LATUS

*HR Trainer | Outplacement Specialist | Head hunter C-level*

Specjalizuję się w budowaniu i optymalizowaniu działów HR. Jestem HR Business Partnerem. Szkolę z zakresu rekrutacji, sourcingu, budowania silnej marki osobistej na rynku pracy.

# WARSZTAT SOURCINGOWY OD PODSTAW

## CZĘŚĆ 1

### Strategia sourcingowa i jej miejsce w procesie rekrutacji

#### STRATEGIA WYSZUKIWANIA

Dowiesz się jak przygotować się do poprowadzenia procesu sourcingowego. Nauczysz się pracować z opisem stanowiska, dobierać słowa klucze i przygotowywać dokument sourcingowy.

#### DOKUMENTACJA PROCESU

Nauczysz się prowadzić dokumentację, która nie tylko usprawni Twoją współpracę z innymi działami w firmie, ale również pracę całego zespołu rekrutacji. Dowiesz się jak tworzyć osoby kandydatów, jak dobierać profile testowe, jak planować proces wyszukiwania i uzgodnić strategię z Hiring Managerem.

## CZĘŚĆ 2

### Pozyskiwanie kandydatów w serwisie LinkedIn

#### BUDOWANIE ZAUFANIA WŚRÓD KANDYDATÓW

Dowiesz się jak zbudować profil, który przekona kandydata do kontaktu. Nauczysz się korzystać z darmowych możliwości LinkedIn, poprawisz swój Social Selling Index i rozbudujesz bazę kontaktów.

#### JAK SZUKAĆ I JAK DAĆ SIĘ ZNALEZĆ

Nauczysz się prowadzić wyszukiwanie na platformie wykorzystując Boolean Search i filtry LinkedIn. Poznasz też algorytm LinkedIn, co pozwoli Ci zwiększyć zasięgi udostępnianych treści i ogłoszeń. Dowiesz się jak zadbać o to, by kandydaci sami odnaleźli Twój profil.

# WARSZTAT SOURCINGOWY OD PODSTAW

## CZĘŚĆ 3

### Boolean Search , X-ray Search i wyszukiwanie na portalach branżowych

#### TECHNIKI WYSZUKIWANIA

Poznasz podstawowe i zaawansowane operatory Boolean Search i nauczysz się dostosowywać je do platformy. Dowiesz się kiedy i jak stosować X-Ray Search oraz utrwalisz wiedzę poprzez ćwiczenia.

#### WYSZUKIWANIE NA PORTALACH BRANŻOWYCH

Potrenujesz wyszukiwanie na wybranych portalach branżowych. Nauczysz się korzystać z możliwości X-Ray Search i wyszukiwarek wewnętrznych, a także dowiesz się jak odnaleźć dane kontaktowe kandydatów.

## CZĘŚĆ 4

### Podsumowanie: jak wdrożyć nową wiedzę od jutra?

#### BUDOWANIE DOBRYCH NAWYKÓW

Dowiesz się jak skutecznie wprowadzać zmiany i stopniowo budować nowe nawyki. Zapoznasz się z technikami proponowanymi przez specjalistów od zarządzania zmianą i pomysłami na zarządzanie własną pracą.

#### JAK PROMOWAĆ NOWE PODEJŚCIE W FIRMIE

Poznasz podstawy negocjacji, które pomogą Ci przekonać współpracowników do wprowadzenia zmian. Nauczysz się budować autorytet wśród Hiring Managerów i komunikować w przekonujący sposób nowe pomysły na realizację procesów. Dodatkowo otrzymasz komplet szablonów dokumentów, które ułatwią Ci to zadanie.